

創業計画書【記入例】

[平成 〇 年 〇 月 〇 日作成]

お名前 〇 〇 〇 〇

創業のきっかけ、経歴、技術、事業の特徴などのポイントを記入してください。

1 創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

・美容業に従事して12年、現勤務先での固定客もついてきたため、同じ美容師の妻とともに、店を持つことにした。	公庫処理欄
・〇〇駅の近くの住宅地に良い物件を見つけたため。 (ショッピングセンターへの通い道に面したビルの1階)	

2 経営者の略歴等

経営者の略歴	年 月	内 容	公庫処理欄
	平成〇年〇月	〇△美容専門学校卒業	
	平成〇年〇月～	美容室△△ 4年勤務	
	平成〇年〇月～	ヘアサロン〇〇 8年勤務(現在の月給25万円)	
	平成〇年〇月	退職予定(退職金80万円)	
過去の事業経験		☒ 事業を経営していたことはない。 ☐ 事業を経営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 ☐ 事業を経営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期： 年 月)	
	取得資格	☐ 特になし ☒ 有 (美容師免許(平成〇年〇月取得)・管理美容師資格(平成〇年〇月取得))	

3 取扱商品・サービス

取扱商品のサービス内容	①	・カット(シャンプー、フロー込み)3,500円 (売上シェア 98 %)	公庫処理欄
		・カラー(カット、シャンプー、フロー込み)8,000円～	
	②	・パーマ(同上)10,000円～ (売上シェア %)	
		・トリートメント 1,500円～	
セールスポイント	③	ヘアケア商品販売(シャンプー等)1,500円～ (売上シェア 2 %)	
セールスポイント		・髪にやさしい天然ハーブを主原料としたヘアケア剤(シャンプー等)を使用する。	
		・ハーブティのサービスと10分間のヘッドマッサージのサービスで、顧客に「癒し」を提供する。	

4 取引先・取引関係等

	取引先名 (所在地等)	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先	一般個人 (現勤務先での固定客約200人)	100 %	%	即金 日 日回収	
	(⇒近くにショッピングセンターあり、人通りが多いため、新規客を獲得しやすい)	%	%		・販売先・仕入先との結びつきがあれば記入してください。 契約書・注文書などがあれば添付してください。 ・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。 立地選定理由についても触れてください。
	ほか 社	%	%		
仕入先	(株)〇〇商事(〇〇区〇〇) (現勤務先の仕入先)	50 %	100 %	末日 翌月末 日支払	
	(株)××会社(〇〇区〇〇) (現勤務先の仕入先)	50 %	100 %	末日 翌月末 日支払	
	ほか 社	%	%		・借入金の返済元金はここから支払われることになります。 ・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。
外注先	()	%	%	日 日支払	
	ほか 社	%	%	日 日支払	
人件費の支払		末日 翌月15 日支払 (ボーナスの支給月 月、 月)			

- ☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

常勤役員の人数 (法人の方のみ)	人	従業員数 (うち家族)	1 人 (1 人)	パート・アルバイト	0 人
---------------------	---	----------------	--------------	-----------	-----

6 お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入れ（事業資金を除きます。））

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
〇〇銀行△△支店	☐ 住宅 ☒ 車 ☐ 教育 ☐ カード ☐ その他	76 万円	24 万円
	☐ 住宅 ☐ 車 ☐ 教育 ☐ カード ☐ その他	万円	万円
	☐ 住宅 ☐ 車 ☐ 教育 ☐ カード ☐ その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金		金 額	調達の方法	金 額
設備資金	店舗、工場、機械、備品、車両など (内訳) ・店舗内外装工事(設備工事含む) (〇〇杜見積のとおり) ・セット椅子 3台 (〇〇杜見積のとおり) ・シャンプー台 2台 (〇〇杜見積のとおり) ・什器・備品類 (〇〇杜見積のとおり) ・保証金	870 万円 600 30 40 100 100	自己資金 親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法) 日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入 元金7万円×12回(年〇.〇%) 他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法) 〇〇信用金庫 元金3万円×67回(年〇.〇%)	300 万円 500 万円 200 万円
	商品仕入、経費支払資金など (内訳) ・消耗品等仕入 ・広告費等諸経費支払	130 万円 30 100	金額は一致します。	
合 計		1,000 万円	合 計	1,000 万円

8 事業の見通し（月平均）

	創業当初	軌道に乗った後 (〇 年 〇 月頃)	売上高、売上原価（仕入高）、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高 ①	95 万円	142 万円	<創業当初> ①売上高 6,000円(平均単価)×3台×2回転×26日=93万円 ヘアケア商品販売 月2万円
売上原価 ② (仕入高)	15 万円	22 万円	②原価率 15% ③人件費 専従者1人(妻)10万円 家賃 10万円 支払利息(内訳)500万円×年〇.〇%÷12ヵ月=〇万円 200万円×年〇.〇%÷12ヵ月=〇万円 計2万円 その他光熱費、消耗品費等 20万円
経費	人件費(注)	10 万円	25 万円
	家 賃	10 万円	10 万円
	支 払 利 息	2 万円	2 万円
	そ の 他	20 万円	30 万円
合 計 ③	42 万円	67 万円	③人件費 アシスタント1人増 15万円増 その他諸経費 10万円増
利 益 ①－②－③	38 万円	53 万円	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。

ほかに参考となる資料がございましたら、計画書に添えてご提出ください。 （日本政策金融公庫 国民生活事業）